

# Specjalista ds. technicznej obsługi sprzedaży (m/k/d)



Steel Pipes



Aluminium Profiles



Steel Joints



Aluminium Joints



Roller Tracks



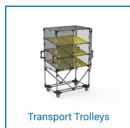
Karakuri



Flow Racks



Rocker Racks



Transport Trolleys

## Kim jesteśmy:

Jako średniej wielkości przedsiębiorstwo konsekwentnie stawiamy na wysoki, stały standard jakości w obszarze Lean Manufacturing – zarówno przy produkcji naszych wyrobów, jak i przy wdrażaniu naszych systemów u klientów. Wspieramy naszych klientów na każdym etapie optymalizacji procesów. Elastyczny koncept systemu modułowego BeeWaTec pozwala klientom szybko i łatwo tworzyć indywidualne środowiska produkcyjne.

BeeWaTec to firma o ugruntowanej pozycji, oferująca elastyczne warunki pracy: krótkie ścieżki komunikacji, kultura „na Ty”, otwarte drzwi oraz pomocnych i zaangażowanych współpracowników.

## Zakres obowiązków

Doradztwo techniczne w zakresie elastycznych systemów montażowych, rozwiązań intralogistycznych oraz systemu modułowego BeeWaTec

- Samodzielne opracowywanie zapytań technicznych
- Projektowanie techniczne oraz przygotowywanie rysunków ofertowych i ofert handlowych
- Prowadzenie rozmów z klientami w celu szczegółowego ustalenia wymagań – online lub u klienta
- Koordynacja i realizacja projektów
- Ścisła współpraca z działem konstrukcji i montażu
- Monitorowanie i przypominanie o niezrealizowanych ofertach
- Współpraca z działem sprzedaży wewnętrznej
- Sporządzanie raportów dla działu sprzedaży i zarządu

## Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w nowoczesnej, innowacyjnej i odnoszącej sukcesy firmie
- Doskonałą atmosferę pracy i krótkie ścieżki decyzyjne
- Różnorodne i interesujące obowiązki
- Atrakcyjne i innowacyjne portfolio produktów
- Klientów z różnych branż
- Kompleksowe wdrożenie i szkolenie oraz współpracę z silnym zespołem
- Możliwość osobistego rozwoju i wpływu na organizację miejsca pracy
- Elastyczne godziny pracy
- Możliwości rozwoju zawodowego i osobistego

## Wymagania:

- Wykształcenie techniczne lub handlowe albo równoważne kwalifikacje
- Dobre zrozumienie zagadnień technicznych i umiejętności negocjacyjne
- Zaangażowanie i łatwość w kontaktach z klientem
- Myślenie i działanie zorientowane na sprzedaż i potrzeby klienta
- Pewność siebie i profesjonalne podejście
- Dobre umiejętności komunikacyjne
- Umiejętność pracy w zespole
- Inicjatywa, elastyczność i samodzielność w pracy
- Gotowość do niewielkiej liczby podróży służbowych
- Znajomość języka angielskiego i niemieckiego jest mile widziana, ale nie jest wymagana

## Zainteresowani?

Prosimy o przesłanie CV wraz z informacją o możliwej dacie rozpoczęcia pracy oraz oczekiwanym wynagrodzeniem na adres:

### Prosimy o przesłanie ich na adres:

BeeWaTec Sp. z o.o.  
Joachim Walter  
ul. Strefowa 25  
PL-58200 Dzierżonów  
phone +48 (0) 74-661 8564  
enveloperekrutacja@beewatec.pl  
globe www.beewatec.pl