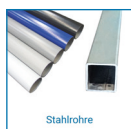


WIR SUCHEN FÜR MITTE - NORDDEUTSCHLAND IN VOLLZEIT

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)



Stahlrohre



Aluminiumprofile



Stahlverbinder



Aluminiumverbinder



Rollschienen



Karakuri



Durchlaufregale



Wippen-Regale



Transportwagen

wer wir sind ...

Wir als mittelständisches Unternehmen setzen konsequent auf einen kontinuierlich hohen Qualitätsstandard im Bereich des Lean Manufacturing – das gilt für die Herstellung unserer Produkte und auch für die Anwendung unserer Systeme bei unseren Kunden. Wir bieten unseren Kunden die volle Unterstützung auf dem ganzen Weg der Prozessoptimierung. Das flexible Konzept des Baukastensystems von BeeWaTec ermöglicht unseren Kunden Ihre individuellen Produktionsumgebungen einfach und schnell realisieren zu können.

BeeWaTec ist ein gewachsenes Unternehmen mit flexiblen Möglichkeiten: kurze Kommunikationswege, DuZ-Kultur, offenen Türen und hilfsbereiten, engagierten Kollegen.

Aufgabenbereich:

- Vertriebsgebiet Mitte-Norddeutschland
- Lösungsorientierte Kundenberatung im Bereich flexible Montagesysteme und Intralogistiklösungen
- Beratung, Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Gewinnung von Neukunden
- Identifizierung und Erschließung neuer Absatzmärkte
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und der Konstruktion
- Durchführung der Verkaufsplanung unter Berücksichtigung der Unternehmenszielsetzung
- Erstellen von Berichten für die Vertriebs- und Geschäftsleitung
- Kundenservice und Kundenberatung rund um das BeeWaTec Portfolio
- Sammeln und Weiterleiten von Kundenfeedbacks und Marktrecherche zur kontinuierlichen Verbesserung und Neuentwicklung unserer Produkte
- Durchführung von Produktschulungen beim Kunden

Wir bieten:

- Gelebte Werte eines eigentümergeführten Familienunternehmens
- Sicherer Arbeitsplatz in einem modernen, erfolgreichen und innovativen Umfeld
- Hervorragendes Arbeitsklima verbunden mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Interessante Aufgabe in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsfeld
- Flexibles, eigenverantwortliches Arbeiten mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem sehr sympathischen und offenen Team
- Eine sehr gute digitale Infrastruktur und modernes Arbeiten durch systemgestützte Prozesse
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Arbeiten aus dem Home Office

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische- und/oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs- und Außendienst Erfahrung
- Engagement und Spaß an komplexen Vertriebsaufgaben
- Vertriebs- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Hohe Einsatzbereitschaft mit Eigenmotivation und Reisebereitschaft
- Gutes technisches Verständnis und Verhandlungsgeschick
- Sicheres und überzeugendes Auftreten
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Spaß und Verständnis für digitales Arbeiten mit unserem Kunden- und CRM System HubSpot
- Englisch in Wort und Schrift wünschenswert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Bitte senden Sie diese an:

BeeWaTec AG
 Frau Marlene Walter
 Kunstmühlestraße 16
 72793 Pfullingen
 ☎ 07121-62 87 16-901
 ✉ career@beewatec.com
 🌐 www.beewatec.de