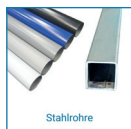


WIR SUCHEN FÜR DEN **STANDORT PFULLINGEN** IN VOLLZEIT

Technischer Vertriebsmitarbeiter / Anwendungstechniker mit Außendienstseinsätzen (m/w/d) (Regelmäßige Außendienstseinsätze bis max. 50 %)



Stahlrohre



Aluminiumprofile



Stahlverbinder



Aluminiumverbinder



Rollschienen



Karakuri



Durchlaufregale



Wippen-Regale



Transportwagen

wer wir sind ...

BeeWaTec entwickelt praxisnahe Lösungen für Lean Production, Materialfluss und moderne Produktionsprozesse. Unser Portfolio umfasst Lager- und Betriebssysteme, Intralogistiklösungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsysteme. Wir unterstützen Unternehmen dabei, Produktions- und Logistikprozesse effizient, ergonomisch und flexibel zu gestalten. Mit modularen Systemen und kunden-individuellen Lösungen verbinden wir technische Kompetenz, Lean-Prinzipien und praxisnahe Umsetzung.

Technik ist Ihre Stärke, den Vertrieb bringen wir Ihnen bei.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine technisch versierte Persönlichkeit, die Kundenanforderungen versteht, passende Lösungen entwickelt und sich schrittweise in die eigenständige Betreuung technischer Außendienstseinsätze einarbeitet.

Aufgabenbereich:

- Technische Beratung zu Lager- und Kommissioniersystemen, Intralogistiklösungen, Betriebseinrichtungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsystemen
- Aufnahme und Analyse räumlicher, technischer und organisatorischer Anforderungen direkt beim Kunden
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungsvorschlägen auf Basis definierter Baukastensysteme, Kalkulationsgrundlagen und interner Vorgaben sowie Abstimmung komplexer Sonderlösungen mit den zuständigen Fachabteilungen.
- Technische Klärung von Kundenanfragen sowie Abstimmung mit Vertriebsinnendienst, Konstruktion, Einkauf, Lieferanten und Montage
- Eigenständige Kundenbesuche nach erfolgreicher Einarbeitung und Durchführung mehrtägiger Besuchstouren, bei Bedarf auch über eine Arbeitswoche
- Begleitung von Kundenprojekten von der technischen Bedarfsermittlung bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Information unserer Kunden über neue Produkte, Anwendungen und technische Weiterentwicklungen
- Erstellung von Besuchsberichten und vollständige Dokumentation von Kontakten, Anfragen und Projekten im CRM-System

Wir bieten:

- Strukturierte Einarbeitung
- Klare Entwicklungsperspektive
- Interessante Aufgabe in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsfeld
- Flexible, eigenverantwortliches Arbeiten mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem sehr sympathischen und offenen Team
- Direkte Zusammenarbeit
- Hervorragendes Arbeitsklima verbunden mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Raum für Entwicklung und eigene Ideen
- Gratis Getränke
- Business Bike
- 28 Tage Urlaub

Ihre Qualifikationen:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker oder Meister, z. B. in Maschinenbau, Metalltechnik, Mechatronik, Produktionstechnik, Elektrotechnik oder einer vergleichbaren Fachrichtung. Alternativ gerne eine vergleichbare Qualifikation durch einschlägige Berufserfahrung
- Alternativ ein abgeschlossenes technisches Studium, z. B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Produktionstechnik oder Logistik
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, räumliches Vorstellungsvermögen und die Fähigkeit, technische Zeichnungen und Anforderungen sicher zu erfassen
- Idealerweise praktische Erfahrung mit Lagertechnik, Betriebseinrichtungen, Materialfluss, Arbeitsplatzsystemen, Montage- oder Baukastensystemen
- Freude daran, technische Sachverhalte verständlich zu erklären und gemeinsam mit Kunden Lösungen zu entwickeln
- Interesse am technischen Vertrieb und die Bereitschaft alles über Kundenansprache, Bedarfsanalyse, Networking und Angebotsverfolgung zu lernen
- Selbstständige, strukturierte und verbindliche Arbeitsweise sowie ein professionelles Auftreten
- Bereitschaft zu regelmäßigen Kundenbesuchen und mehrtägigen Außendienstseinsätzen
- Führerschein Klasse B sowie sicherer Umgang mit Microsoft Office; CRM- und CAD-Kenntnisse sind von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; Englischkenntnisse sind von Vorteil

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an:

BeeWaTec AG

Frau Madeline Klehr

Kunstmühlestraße 16

72793 Pfullingen

☎ 07121-62 87 16-916

✉ bewerbung@beewatec.de

🌐 www.beewatec.de