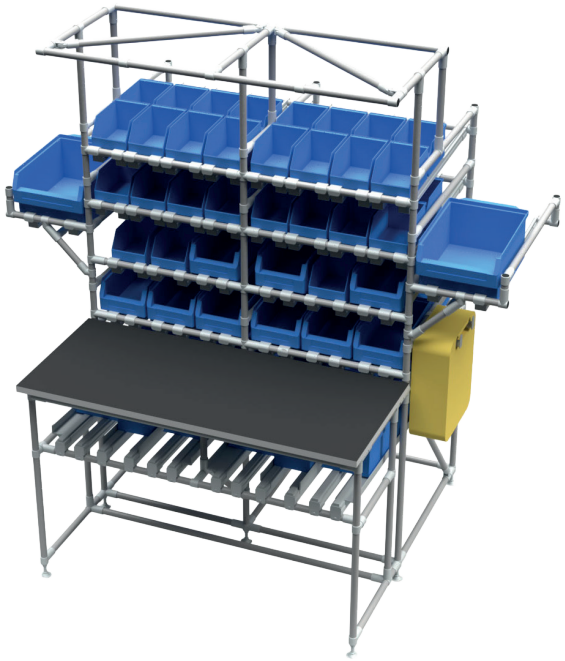
BEEWATEC



Technischer Vertriebsmitarbeiter/ Anwendungstechniker (m/w/d)

STANDORT PFULLINGEN

Vollzeit

In Pfullingen suchen wir Verstärkung für unsere technische Kundenberatung. Sie analysieren Anforderungen und stimmen Lösungen mit unseren Fachbereichen ab.

Technische Anforderungen verstehen. Passende Lösungen entwickeln.
Beraten Sie Kunden, entwickeln Sie Lösungen und begleiten Sie Projekte bis zur Umsetzung.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Technische Beratung zu Lager- und Kommissioniersystemen, Intralogistiklösungen, Betriebseinrichtungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsystemen
- Aufnahme und Analyse räumlicher, technischer und organisatorischer Anforderungen
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungsvorschlägen auf Basis definierter Baukastensysteme, Kalkulationsgrundlagen und interner Vorgaben sowie Abstimmung komplexer Sonderlösungen mit den zuständigen Fachabteilungen.
- Technische Klärung von Kundenanfragen sowie Abstimmung mit Vertriebsinnendienst, Konstruktion, Einkauf, Lieferanten und Montage
- Begleitung von Kundenprojekten von der technischen Bedarfsermittlung bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Information unserer Kunden über neue Produkte, Anwendungen und technische Weiterentwicklungen
- Vollständige Dokumentation von Kontakten, Anfragen und Projekten im CRM-System

Das bringen Sie mit:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker oder Meister, z. B. in Maschinenbau, Metalltechnik, Mechatronik, Produktionstechnik, Elektrotechnik oder einer vergleichbaren Fachrichtung. Alternativ gerne eine vergleichbare Qualifikation durch einschlägige Berufserfahrung
- Alternativ ein abgeschlossenes technisches Studium, z. B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, Produktionstechnik oder Logistik
- Ausgeprägtes technisches Verständnis, räumliches Vorstellungsvermögen und die Fähigkeit, technische Zeichnungen und Anforderungen sicher zu erfassen
- Idealerweise praktische Erfahrung mit Lagertechnik, Betriebseinrichtungen, Materialfluss, Arbeitsplatzsystemen, Montage- oder Baukastensystemen
- Freude daran, technische Sachverhalte verständlich zu erklären und gemeinsam mit Kunden Lösungen zu entwickeln
- Interesse am technischen Vertrieb und die Bereitschaft alles über Kundenansprache, Bedarfsanalyse, Networking und Angebotsverfolgung zu lernen
- Selbstständige, strukturierte und verbindliche Arbeitsweise sowie ein professionelles Auftreten
- Führerschein Klasse B sowie sicherer Umgang mit Microsoft Office; CRM- und CAD-Kenntnisse sind von Vorteil
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; Englischkenntnisse sind von Vorteil

Das bieten wir Ihnen

- Strukturierte Einarbeitung
- Abwechslungsreiche Tätigkeit
- Direkte Zusammenarbeit
- Kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Raum für Entwicklung und eigene Ideen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Bike Leasing
- 28 Urlaubstage + 31.12. frei



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie diese per E-Mail an:
bewerbung@beewatec.de

BeeWaTec AG
Personalabteilung
Kunstmühlestraße 16
72793 Pfullingen
+49 7121-62 87 16-916
bewerbung@beewatec.de
www.beewatec.de