BEEWATEC



Sales Operations & Customer Development Specialist (m/w/d) - Datenanalyse, CRM und Vertriebsunterstützung

STANDORT PFULLINGEN

Teilzeit

Wir suchen eine analytische und kommunikationsstarke Persönlichkeit, die Kundenpotenziale erkennt, offene Vorgänge nachverfolgt und unseren technischen Vertrieb aktiv unterstützt.

Sie erkennen Potenziale, behalten den Überblick und bringen Dinge voran?
Dann werden Sie Teil unseres Vertriebsteams und entwickeln Kundenbeziehungen aktiv weiter.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Analyse von Kunden- und Vertriebsdaten zur Identifikation neuer Verkaufschancen und ungenutzter Kundenpotenziale
- Aktive Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Unterstützung bei der Gewinnung neuer Kunden
- Recherche und Qualifizierung potenzieller Kunden sowie telefonische und schriftliche Kontaktaufnahme
- Vereinbarung qualifizierter Kundentermine und Unterstützung bei der Vorbereitung von Vertriebsaktivitäten
- Eigenständige Nachverfolgung offener Kundenanfragen, Angebote und Projektthemen
- Unterstützung des technischen Vertriebs bei Kundenbetreuung, Terminkoordination und Neukundenanlage
- Planung und Umsetzung gezielter Vertriebsaktionen, z. B. zur Reaktivierung inaktiver Kunden oder Erschließung weiterer Kundenstandorte
- Pflege und Auswertung von CRM-Daten sowie aktive Mitgestaltung effizienter und digitaler Vertriebsprozesse

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, vergleichbares Studium oder entsprechende Berufserfahrung
- Idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb, Vertriebsinnendienst oder in der Kundenbetreuung
- Analytisches Verständnis, kombiniert mit Freude am direkten Kundenkontakt
- Organisationstalent, Eigeninitiative und eine strukturierte, selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office und Interesse an digitalen Vertriebsprozessen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Erfahrungen mit HubSpot, Microsoft Dynamics 365 Business Central oder vergleichbaren Systemen sind von Vorteil
- KI-Affinität wünschenswert

Das bieten wir Ihnen

- Strukturierte Einarbeitung
- Abwechslungsreiche Tätigkeit
- Direkte Zusammenarbeit
- Kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Raum für Entwicklung und eigene Ideen
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Bike Leasing
- 28 Urlaubstage + 31.12. frei



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie diese per E-Mail an:
bewerbung@beewatec.de

BeeWaTec AG
Personalabteilung
Kunstmühlestraße 16
72793 Pfullingen
+49 7121-62 87 16-916
bewerbung@beewatec.de
www.beewatec.de