

Wir suchen für den Standort Wien in Vollzeit

Vertriebsinnendienst (m/w/d)



BEEWATEC wer wir sind ...

Wir als mittelständisches Unternehmen setzen konsequent auf einen kontinuierlich hohen Qualitätsstandard im Bereich des Lean Manufacturing – das gilt für die Herstellung unserer Produkte und auch für die Anwendung unserer Systeme bei unseren Kunden. Wir bieten unseren Kunden die volle Unterstützung auf dem ganzen Weg der Prozessoptimierung. Das flexible Konzept des Baukastensystems von BeeWaTec ermöglicht unseren Kunden Ihre individuellen Produktionsumgebungen einfach und schnell realisieren zu können. Eine qualitative und partnerschaftliche Kundenbetreuung ist für uns selbstverständlich und Grundstein unseres Erfolgs am Markt.

BeeWaTec ist ein gewachsenes Unternehmen mit flexiblen Möglichkeiten: kurze Kommunikationswege, Duz-Kultur, offenen Türen und hilfsbereiten, engagierten Kollegen.

Wir suchen für die Betreuung eines fest zugewiesenen Gebietes, einen Vertriebsmitarbeiter im Innendienst. Hier sind Sie Ansprechpartner unserer Kunden in nahezu allen Vertriebsbelangen.

Aufgabenbereich:

- Auftragsabwicklung
- Kompetente Leistungsberatung rund ums Thema flexible Montagesysteme und
- Intralogistiklösungen
- Enge Zusammenarbeit sowie das Erarbeiten und Abstimmen kundenspezifischer Lösungen
- gemeinsam mit dem Kunden, dem Außendienst und der Konstruktion
- Betreuung und strategische Weiterentwicklung von Bestands- und Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit der Anwendungstechnik zur Erstellung zukünftiger Hilfsmittel sowie
- Vertriebsstandards
- Erstellung und Pflege von Informationen und Daten im Bereich Vertrieb
- Angebotserstellung der erarbeiteten Lösung im Bereich Baukastensysteme und Intralogistik
- Reklamationsabwicklung für Ihr Gebiet

Wir bieten:

- Sicherer Arbeitsplatz in einem modernen, erfolgreichen und innovativen Unternehmen
- Hervorragendes Arbeitsklima verbunden mit kurzen Entscheidungswegen
- Vielseitiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Interessantes, umfangreiches und innovatives Produktspektrum
- Branchenübergreifendes Kundenportfolio
- Regelmäßige Produkt- und Vertriebsschulungen
- Umfangreiche Einarbeitung in eine spannende Tätigkeit und Zusammenarbeit mit einem starken Team
- Freiraum für persönliche Entfaltung und Mitwirkung der Gestaltung des Arbeitsumfeldes
- Für diese Position beträgt das Jahresbruttogehalt mindestens 25.438 € mit der Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von der Qualifikation/Berufserfahrung.

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Ggfs. bereits Erfahrung im Vertrieb bzw. Beratung oder in der Kundenbetreuung
- Engagement und Spaß an komplexen Vertriebsaufgaben
- Vertriebs- und kundenorientiertes Denken und Handeln
- Gutes technisches Verständnis und Verhandlungsgeschick
- Der Umgang mit EDV (MS Office, ERP/Warenwirtschaftssystem) ist für Sie selbstverständlich.
- Erfahrungen im Bereich Lean-Manufacturing bzw. KVP sind von Vorteil
- Bereitschaft zur Teamarbeit
- Eigeninitiative, Flexibilität sowie selbstständige Arbeitsweise
- Gute kommunikative Fähigkeiten
- Selbstbewusstes und sicheres Auftreten
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift, von Vorteil

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins inkl. Ihrer Gehaltsvorstellungen.

Bitte senden Sie diese an:

BeeWaTec GmbH
Frau Dominique Vincetic
Leopold-Böhm-Straße 10/D53
1030 Wien

+49 7121-62 87 16-0

career@beewatec.com

www.beewatec.at