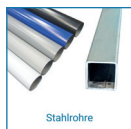


WIR SUCHEN FÜR DEN **STANDORT WIEN** IN VOLLZEIT

# Technischer Vertriebsmitarbeiter / Anwendungstechniker mit Außendienstseinsätzen (m/w/d) (Regelmäßige Außendienstseinsätze bis max. 50 %)



Stahlrohre



Aluminiumprofile



Stahlverbinder



Aluminiumverbinder



Rollschienen



Karakuri



Durchlaufregale



Wippen-Regale



Transportwagen

## wer wir sind ...

BeeWaTec entwickelt praxisnahe Lösungen für Lean Production, Materialfluss und moderne Produktionsprozesse. Unser Portfolio umfasst Lager- und Betriebssysteme, Intralogistiklösungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsysteme. Wir unterstützen Unternehmen dabei, Produktions- und Logistikprozesse effizient, ergonomisch und flexibel zu gestalten. Mit modularen Systemen und kunden-individuellen Lösungen verbinden wir technische Kompetenz, Lean-Prinzipien und praxisnahe Umsetzung.

Technik ist Ihre Stärke, den Vertrieb bringen wir Ihnen bei.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine technisch versierte Persönlichkeit, die Kundenanforderungen versteht, passende Lösungen entwickelt und sich schrittweise in die eigenständige Betreuung technischer Außendienstseinsätze einarbeitet.

## Aufgabenbereich:

- Technische Beratung unserer Kunden zu Lager- und Kommissioniersystemen, Intralogistiklösungen, Betriebseinrichtungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsystemen
- Aufnahme und Analyse räumlicher, technischer und organisatorischer Anforderungen direkt beim Kunden
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungsvorschlägen auf Basis definierter Baukastensysteme, Kalkulationsgrundlagen und interner Vorgaben sowie Abstimmung komplexer Sonderlösungen mit den zuständigen Fachabteilungen.
- Technische Klärung von Kundenanfragen sowie Abstimmung mit Vertriebsinnendienst, Konstruktion, Einkauf, Lieferanten und Montage
- Eigenständige Kundenbesuche nach erfolgreicher Einarbeitung in einem planbaren Wochenrhythmus: eine Außendienstwoche innerhalb Österreichs mit Übernachtungen, gefolgt von einer Woche für Nachbereitung und Projektarbeit im Homeoffice oder im Büro in Wien
- Begleitung von Kundenprojekten von der technischen Bedarfsermittlung bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Information weiterer Kunden über neue Produkte, Anwendungen und technische Weiterentwicklungen
- Erstellung von Besuchsberichten und vollständige Dokumentation von Kontakten, Anfragen und Projekten im CRM-System

## Wir bieten:

- Strukturierte Einarbeitung
- Klare Entwicklungsperspektive
- Interessante Aufgabe in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsfeld
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem sehr sympathischen und offenen Team
- Direkte Zusammenarbeit
- Hervorragendes Arbeitsklima verbunden mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Planbarer Wechsel zwischen Außendienst, Homeoffice und Büro
- Raum für Entwicklung und eigene Ideen
- Moderne Arbeitsausstattung
- Gratis Getränke
- 25 Tage Urlaub

## Ihre Qualifikationen:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein technisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, technische Zeichnungen und Anforderungen sicher zu erfassen
- Idealerweise praktische Erfahrung mit Lagertechnik, Betriebseinrichtungen, Materialfluss, Arbeitsplatzsystemen, Montage- oder Baukastensystemen
- Freude daran, technische Sachverhalte verständlich zu erklären und gemeinsam mit Kunden Lösungen zu entwickeln
- Interesse am technischen Vertrieb und die Bereitschaft alles über Kundenansprache, Bedarfsanalyse, Networking und Angebotsverfolgung zu lernen
- Selbstständige, strukturierte und verbindliche Arbeitsweise sowie ein professionelles Auftreten
- Bereitschaft zu einem regelmäßigen wochenweisen Wechsel zwischen österreichweiten Außendienstseinsätzen mit Übernachtungen und Nachbereitungsphasen im Homeoffice oder im Büro in Wien
- Führerschein Klasse B sowie sicherer Umgang mit Microsoft Office; CRM- und CAD-Kenntnisse sind von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse für Kundenberatung, technische Abstimmungen und Dokumentation; Englischkenntnisse sind von Vorteil

## Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

**Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an:**

BeeWaTec GmbH

Frau Madeline Klehr

+49 7121-62 87 16-916

bewerbung@beewatec.at

www.beewatec.at

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt gemäß Handels-KV beträgt in der Beschäftigungsgruppe D, Stufe 2, € 2.509 brutto pro Monat bei 38,5 Wochenstunden. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.