

Technischer Vertriebsmitarbeiter/ Anwendungstechniker mit Außendienstseinsätzen (m/w/d)

 OBERÖSTERREICH, REGION LINZ



- Vollzeit
- Regelmäßige Außendienstseinsätze
- Homeoffice



Firmenwagen mit Möglichkeit zur Privatnutzung



Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine technisch versierte Persönlichkeit, die Kundenanforderungen versteht, passende Lösungen entwickelt und sich schrittweise in die eigenständige Betreuung technischer Außendienstseinsätze einarbeitet.



**Technik ist Ihre Stärke –
den Vertrieb bringen wir Ihnen bei**



Ihre Aufgaben umfassen:

- Technische Beratung unserer Kunden zu Lager- und Kommissioniersystemen, Intralogistiklösungen, Betriebseinrichtungen sowie Labor- und Arbeitsplatzsystemen
- Aufnahme und Analyse räumlicher, technischer und organisatorischer Anforderungen direkt beim Kunden
- Erstellung von Angeboten und technischen Lösungsvorschlägen auf Basis definierter Baukastensysteme, Kalkulationsgrundlagen und interner Vorgaben sowie Abstimmung komplexer Sonderlösungen mit den zuständigen Fachabteilungen.
- Technische Klärung von Kundenanfragen sowie Abstimmung mit Vertriebsinnendienst, Konstruktion, Einkauf, Lieferanten und Montage
- Eigenständige Kundenbesuche nach erfolgreicher Einarbeitung in einem planbaren Wochenrhythmus: eine Außendienstwoche innerhalb Österreichs mit Übernachtungen, gefolgt von einer Woche für Nachbereitung und Projektarbeit im Homeoffice oder im Büro in Wien
- Begleitung von Kundenprojekten von der technischen Bedarfsermittlung bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Information unserer Kunden über neue Produkte, Anwendungen und technische Weiterentwicklungen
- Erstellung von Besuchsberichten und vollständige Dokumentation von Kontakten, Anfragen und Projekten im CRM-System



Das bringen Sie mit:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung oder ein technisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und die Fähigkeit, technische Zeichnungen und Anforderungen sicher zu erfassen
- Idealerweise praktische Erfahrung mit Lagertechnik, Betriebseinrichtungen, Materialfluss, Arbeitsplatzsystemen, Montage- oder Baukastensystemen
- Freude daran, technische Sachverhalte verständlich zu erklären und gemeinsam mit Kunden Lösungen zu entwickeln
- Interesse am technischen Vertrieb und die Bereitschaft alles über Kundenansprache, Bedarfsanalyse, Networking und Angebotsverfolgung zu lernen
- Selbstständige, strukturierte und verbindliche Arbeitsweise sowie ein professionelles Auftreten
- Bereitschaft zu einem regelmäßigen wochenweisen Wechsel zwischen österreichweiten Außendienstseinsätzen mit Übernachtungen und Nachbereitungsphasen im Homeoffice oder im Büro in Wien
- Führerschein Klasse B sowie sicherer Umgang mit Microsoft Office; CRM- und CAD-Kenntnisse sind von Vorteil
- Sehr gute Deutschkenntnisse für Kundenberatung, technische Abstimmungen und Dokumentation; Englischkenntnisse sind von Vorteil

Das bieten wir Ihnen



Strukturierte Einarbeitung



Abwechslungsreiche Tätigkeit



Direkte Zusammenarbeit



Kurze Entscheidungswege



Planbarer Wechsel zwischen Außendienst Homeoffice und Büro



Raum für Entwicklung und eigene Ideen



Weiterbildungsmöglichkeiten



25 Urlaubstage + 31.12. frei



Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie diese per E-Mail an: bewerbung@beewatec.at

BeeWaTec GmbH

Personalabteilung
Leopold-Böhm-Str. 10/D53
1030 Wien

☎ +49 7121-62 87 16-916

✉ bewerbung@beewatec.at

🌐 www.beewatec.at

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt gemäß Handels-KV beträgt in der Beschäftigungsgruppe D, Stufe 2, € 2.509 brutto pro Monat bei 38,5 Wochenstunden. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.